



ARGENT

Marché de l'or : vendre ses bijoux à bon prix

Crise oblige, certains profitent des cours record pour céder des objets démodés ou abîmés

L'or s'envole de 25 % depuis le 1^{er} janvier, à près de 1900 dollars (environ 1625 euros) l'once. Un beau parcours qui confirme le statut de valeur refuge anticrise du métal jaune. Celui-ci a même inscrit un nouveau record historique, le 7 août, à 2075,50 dollars. La pandémie due au coronavirus qui continue à s'étendre et les plans de relance annoncés pour combattre la crise économique mondiale plaident pour un environnement de taux d'intérêt faibles.

« Historiquement, cela va de pair avec une hausse des cours du métal jaune », explique François de Lassus, consultant pour Loomis FX Gold and Services (ex-CPoR Devises), qui sous-traite l'achat, la vente et la conservation d'or pour les banques. Les épargnants sont d'ailleurs revenus en masse sur le marché du métal jaune cette année. « Nos ventes, mesurées en poids, sont en hausse de 71 % sur les neuf premiers mois de l'année. Le marché est composé à 67 % d'acheteurs et à 33 % de vendeurs qui profitent des cours élevés pour se séparer de leurs pièces et lingots », indique-t-il.

Dans ce contexte, certains particuliers s'interrogent sur l'opportunité de revendre les bijoux en or. Il s'agit principalement de colliers, bagues ou bracelets passés de mode ou cassés. Les bijoux reçus en héritage ont en effet une telle valeur sentimentale

qu'il reste plus difficilement concevable de s'en séparer, sauf

nécessité absolue. « Il y a un effet d'aubaine : certains particuliers profitent de la hausse des cours de l'or pour vendre ces bijoux dont ils n'ont plus l'usage. Mais la principale motivation reste d'ordre budgétaire », confirme Patrick Schein, le président du site Internet Goldbygold.com, spécialisé dans le recyclage d'or.

Bien choisir son intermédiaire

A l'heure actuelle, l'activité de rachat de bijoux se poursuit au même rythme qu'il y a quelques mois, en dépit de la crise économique. « Le gouvernement a mis en place des mesures de soutien comme le chômage partiel. De plus, les Français ont massivement épargné durant le premier confinement, ce qui constitue aujourd'hui une réserve de cash pour faire face aux coups durs », analyse Laurent Schwartz, le président du Comptoir national de l'or. Il s'attend néanmoins à une hausse de la demande de rachat de bijoux en 2021, lorsque les conséquences de la crise se feront plus durement sentir.

Que l'on profite du niveau élevé des cours ou que l'on s'y résolve pour des raisons financières, vendre ses bijoux nécessite de bien choisir son intermédiaire. Au risque, dans le cas contraire, de ne pas en tirer un bon prix. Les bijoux de marque, provenant d'un grand joaillier, peuvent être revendus aux enchères ou sur

des sites Internet spécialisés (Collectorsquare.com, etc.).

Certaines bijouteries peuvent aussi racheter des colliers et autres bracelets, y compris pour

de l'entrée de gamme afin de fondre l'or, mais elles préfèrent généralement revendre une autre pièce en contrepartie. Autre solution, vous pouvez faire appel à un spécialiste du rachat d'or, dans des boutiques ou en ligne. « Attention, il y a des abus : certains pratiquent des décotes de 30 % à 40 % sur les cours de l'or pour racheter vos bijoux », prévient Jean-François Faure, le fondateur du site Aucoffre.com, spécialisé dans la vente de pièces et lingots en ligne.

Mieux vaut s'adresser à une enseigne nationale qui pourra proposer un meilleur prix grâce à des volumes supérieurs, et ne pas hésiter à faire jouer la concurrence. Dans la pratique, une décote de 15 % à 20 % sur les cours de l'or est raisonnable, soit un prix de rachat de l'ordre de 30 euros par gramme pour de l'or 18 carats.

Vérifier le poinçon

Pour commencer, il convient de réaliser une simulation en ligne en indiquant le poids du bijou et le nombre de carats. Celui-ci est déterminé par le poinçon : un hippocampe pour le 24 carats, contenant 99,9 % d'or, ou une tête d'aigle pour le 18 carats à 75 % d'or. « Plus le titrage est fai-

ble, plus le traitement pour extraire l'or est compliqué. Nous en tenons compte pour fixer le prix de rachat », précise Laurent Schwartz, qui rachète le 18 carats entre 28 et 34 euros le gramme actuellement, soit une décote de 13 % environ par rapport au cours de l'or.

Cette enseigne opère principalement avec son réseau de soixante boutiques, qui restent ouvertes sur rendez-vous actuellement. Mais son site Internet permet de procéder à distance en demandant un kit d'envoi de bijoux par La Poste, tout comme pour le spécialiste Goldbygold.com. « *L'envoi se fait sous valeur déclarée, dont le montant est assuré. Nous remboursons les frais d'envoi (18 euros) lorsque la transaction est supérieure ou égale à 600 euros* », ajoute Patrick Schein, de Goldbygold.com.

A noter, les boutiques en dur et les sites rachetant des bijoux sont soumis à une réglementation stricte : l'argent est versé sous forme de chèque ou de virement, jamais en espèces. De plus, ces acteurs tiennent des livres de police indiquant l'identité du vendeur et la description du bijou vendu. « *Nous avons l'obligation de faire une déclaration à Tracfin en cas de doute sur l'origine des bijoux* », confirme M. Schein. Objectif : repérer le recel de bijoux volés.

De son côté, le site Veracash.fr propose une solution de remplacement au rachat de bijoux sous forme d'espèces sonnantes et trébuchantes : « *Nous rachetons les bijoux en or et nous les transformons en or physique stocké en coffre-fort. Le client peut ensuite l'utiliser à sa guise à l'aide d'une carte bancaire VeraCash pour réaliser des paiements, puisqu'il s'agit d'une Mastercard* », explique Jean-François Faure d'Aucoffre.com, la maison mère de Veracash.fr. ■

AGNÈS LAMBERT

**UNE DÉCOTE DE 15 %
À 20 % SUR LES COURS
EST RAISONNABLE,
SOIT UN PRIX DE RACHAT
DE L'ORDRE DE 30 EUROS
PAR GRAMME POUR
DE L'OR 18 CARATS**

5 000

C'est, en euros, le prix de vente unitaire en dessous duquel la revente de bijoux en or est exonérée d'impôt. La très grande majorité des transactions est inférieure à ce seuil, puisque le ticket moyen s'élève par exemple à 500 euros chez GoldbyGold.com. Au-delà de 5 000 euros, une taxe de 6,5 % s'applique sur le prix de cession.